**Структура информационного центра по краудфинансированию**

1. **ЧТО ТАКОЕ КРАУДФИНАНСИРОВАНИЕ**
2. **РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА**
3. **ПРИВЛЕЧЕНИЕ СРЕДСТВ НА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПЛАТФОРМАХ**
4. **ИНВЕСТИРОВАНИЕ НА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПЛАТФОРМАХ**
5. **ПРЕИМУЩЕСТВА КРАУДФИНАНСИРОВАНИЯ**
6. **МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ**
7. **ДОКУМЕНТЫ И ССЫЛКИ**
8. ЧТО ТАКОЕ КРАУДФИНАНСИРОВАНИЕ

**Краудфинансирование** – это привлечение средств на развитие бизнеса или запуск проекта от нескольких инвесторов через специальные платформы.

**Виды краудфинансирования**

1. **Классический краудфандинг**

Сбор средств на какую-либо цель или идею, причем не обязательно коммерческую. Этот механизм подходит для финансирования благотворительных, творческих, образовательных или экологических проектов. Краудфандинг может быть использован и для сбора денег на личные цели. В обмен на финансирование инвесторы могут в будущем становиться первыми получателями разрабатываемого продукта или услуги, получать какие-то сувениры, упоминание себя в качестве спонсоров проекта и т.п.

|  |
| --- |
| *Пример:* * *Малоизвестная музыкальная группа ищет средства, чтобы дать концерт, а участники сбора средств получают бонусы в виде дешевых билетов, брендированной продукции или упоминания в титрах.*
* *Компания высылает минимум 50 банок красной икры по низкой цене, тогда как вам нужно не более 10. Если кто-то найдет 5 желающих, соберет деньги, закажет и получит 50 банок, а затем раздаст заказчикам — он окажется инициатором краудфандинга.*
 |

1. **Краудлендинг**

Привлечение финансирования в форме займа от нескольких инвесторов при помощи посредника – инвестиционной платформы. Компания может привлечь средства от граждан (P2B) или других предприятий (B2B). Этот механизм подходит для компаний, уже работающих на рынке определенное время и способных подтвердить свою платежеспособность.

|  |
| --- |
| *Пример:* * *Компании нужно закупить сырье на 1 млн руб. на выполнение госконтракта, авансирование по которому не предусмотрено договором. Свободных средств нет. Компания размещает заявку на инвестиционной площадке и занимает средства у широкого круга инвесторов на два месяца.*
 |

1. **Краудинвестинг**

Привлечение финансирования в обмен на долю в компании или часть будущей прибыли бизнеса. Этот механизм подходит для стартапов или действующих малых предприятий, реализующих новые проекты.

|  |
| --- |
| *Пример:* * *У Вас есть бизнес-идея, требующая средств на запуск, но традиционные финансовые организации не готовы предоставить финансирование на реализацию проекта с нуля. Вы размещаете заявку на инвестиционной площадке и привлекаете средства инвесторов в обмен на право их участия в управлении компанией – передаете долю в бизнесе.*
 |

[Ассоциация операторов инвестиционных платформ](https://rus-crowd.ru)создала карту рынка краудфинансирования, в которой отражены представители краудфандинга, краудлендинга и краудинвестинга:



1. РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА

В России с 2020 года вступил в силу [Федеральный закон № 259-ФЗ](https://base.garant.ru/72362156/), регулирующий развитие краудфинансирования (далее – Закон). Под действие Закона попадают краудлендинг и краудинвестинг. Классический краудфандинг Законом не регулируется.

**Участники процесса краудфинансирования**

* инвестиционные платформы;
* операторы инвестиционных платформ;
* инвесторы;
* организации, привлекающие инвестирование.

**Инвестиционная платформа** – это информационная система в сети «Интернет», используемая для дистанционного заключения договоров инвестирования.

Доступ к платформе предоставляет **оператор**. Он же раскрывает информацию о платформе и ее деятельности, заключает договоры с инвесторами и лицами, привлекающими инвестиции, проводит идентификацию клиентов, а также отчитывается об осуществлении деятельности перед Банком России.

|  |
| --- |
| *Требования к операторам:** юридическое лицо
* капитал не менее 5 млн рублей
* невозможность совмещения деятельности с иной деятельностью финансовой организации за исключением профессиональных видов деятельности на рынке ценных бумаг
* включение в [реестр операторов инвестиционных платформ Банка России](http://www.cbr.ru/registries/infrastr/)
 |

**Способы инвестирования в проекты на инвестиционных платформах**

1. Предоставление займа (краудлендинг);
2. Покупка эмиссионных ценных бумаг по закрытой подписке (краудинвестинг);
3. Покупка утилитарных цифровых прав (УЦП) – инвесторы приобретают токены, которые дают право в будущем требовать от заемщика предоставления вещей или оказания услуг либо право использовать результаты его интеллектуальной деятельности (краудлендинг и краудинвестинг).

**Документы, регулирующие отношения сторон при краудфинансировании**

1. **Правила инвестиционной платформы**

Организованный акт оператора инвестиционной платформы, определяющий основные условия работы площадки: правила авторизации, требования к инвесторам и заемщикам и т.д.

1. **Договор об оказании услуг по содействию в привлечении инвестиций**

Заключается между оператором инвестиционной платформы и организацией, привлекающей финансирование. Договор обеспечивает доступ заемщика к участию в краудфинансировании.

1. **Договор об оказании услуг по содействию в инвестировании**

Заключается между оператором инвестиционной платформы и лицом, желающим вложить средства в проекты. Договор обеспечивает доступ инвестора к участию в краудфинансировании.

1. **Договор инвестирования**

Заключается между заемщиком и инвестором и содержит условия предоставления финансирования по конкретному проекту.

1. ПРИВЛЕЧЕНИЕ СРЕДСТВ НА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПЛАТФОРМАХ

|  |
| --- |
| Привлекать инвестиции на инвестиционной платформе может только **юридическое лицо или индивидуальный предприниматель.**В течение одного календарного года одно лицо может привлечь с использованием инвестплатформ **не более 1 млрд рублей**. |

Инвестиционные платформы могут установить дополнительные требования к заемщикам: минимальный возраст компании, минимальный размер выручки, отсутствие просроченной задолженности и т.д.

**Механизм привлечения средств с помощью краудфинансирования**

**Шаг 1. Формулирование цели и подготовка бизнес-плана проекта**

Определите цель проекта и его потенциальную аудиторию, изучите конкурентов. Подготовьте описание проекта, посчитайте сколько денег нужно на реализацию и продвижение проекта.

**Шаг 2. Выбор способа финансирования проекта**

Это может быть привлечение займа, продажа эмиссионных ценных бумаг (облигации или акции), размещение их с помощью инвестиционной платформы, продажа утилитарных цифровых прав.

**Шаг 3.** **Выбор инвестиционной платформы**

Изучите правила и размер комиссии инвестиционных площадок, обратите внимание на срок их существования, посмотрите, какие проекты собирают финансирование прямо сейчас, какие отзывы о площадке в сети «Интернет». Существуют платформы, специализирующиеся на финансировании проектов определенной направленности, например, госзаказов.

***ВАЖНО!*** Инвестиционная платформа должна быть зарегистрирована в [реестре Банка России](https://www.cbr.ru/vfs/registers/infr/list_invest_platform_op.xlsx).

**Шаг 4.** **Заключение договора о содействии в привлечении инвестиций**

Зарегистрируйтесь на платформе и предоставьте все необходимые документы и информацию о проекте. Платформа проведет оценку Вашего предложения и, в случае положительного решения, заключит с Вами договор о содействии в привлечении финансирования. На некоторых платформах заемщику присваивается рейтинг, который влияет на размер комиссии и процентную ставку.

***ВАЖНО!*** Процесс оценки проекта обязателен, поскольку платформе важно направлять на инвестиции только потенциально прибыльные предложения, чтобы сохранить доверие инвесторов.

**Шаг 5. Заключение договора инвестирования**

После опубликования проекта на платформе начинается этап привлечения инвесторов. Их деньги перечисляются на номинальный счет платформы и, как только наберется необходимая сумма, будут перечислены Вам за вычетом комиссии платформы. С каждым из инвесторов при этом будет заключен договор инвестирования.

***ВАЖНО!*** Как правило, на платформах стоит ограничение по минимальной сумме инвестиций, необходимой для запуска проекта. Если в течение определенного срока финансирование не собрано, то проект считается несостоявшимся, и деньги возвращаются инвесторам.

**Шаг 6.** **Реализация проекта**

Воспользуйтесь средствами для реализации заявленного проекта. На этом этапе рекомендуется раскрывать информацию о Вашей деятельности инвесторам, например, посредством почтовой рассылки или уведомлений на сайте платформы.

**Шаг 7. Возврат инвестиций**

Рассчитайтесь с инвесторами определенным в договоре способом.

***ВАЖНО!*** В договоре может быть указана Ваша обязанность как Налогового агента заплатить налог за Ваших инвесторов-физических лиц.

IV.ИНВЕСТИРОВАНИЕ НА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПЛАТФОРМАХ

|  |
| --- |
| Инвесторами могут быть **физические и юридические лица и индивидуальные предприниматели** (том числе иностранные). Физические лица (кроме ИП и квалифицированных инвесторов) могут инвестировать через инвестиционные платформы в совокупности **не более 600 тыс. рублей** в год (ограничение не распространяется на приобретение утилитарных цифровых прав). |

Сама инвестиционная платформа не вкладывает денежные средства в проекты. При этом инвестиционные платформы могут устанавливать ограничение на минимальную сумму для инвестирования.

**Механизм инвестирования с помощью краудфинансирования**

**Шаг 1. Заключение договора о содействии в инвестировании**

Прежде чем регистрироваться на платформе, изучите ее правила и опыт работы, почитайте отзывы о платформе в сети «Интернет» и профессиональных чатах, посмотрите число успешно реализованных проектов, оцените долю просроченной задолженности по проектам, изучите, какой сервис берет на себя платформа в вопросах работы с просроченной задолженностью.

***ВАЖНО!*** Инвестиционная платформа должна быть зарегистрирована в [реестре Банка России](https://www.cbr.ru/vfs/registers/infr/list_invest_platform_op.xlsx).

**Шаг 2.** **Выбор проектов для инвестирования**

Проанализируйте все предложения, размещенные на платформе, и выберите интересные Вам проекты. Определите сумму и условия, на которых Вы готовы инвестировать в каждый конкретный проект.

***ВАЖНО!*** Инвестиции с помощью краудфинансирования не застрахованы, риски невозврата средств полностью принимает на себя инвестор. Диверсифицируйте свои инвестиции между проектами для снижения риска потери всех средств.

**Шаг 3. Осуществление инвестиций**

Деньги инвесторов перечисляются на номинальный счёт платформы и переводятся заёмщику, только если проект наберёт нужный размер финансирования. В этом случае между заемщиком и инвестором в электронном виде будет заключен договор инвестирования. Денежные средства на номинальном счете принадлежат инвесторам, но по их поручению осуществлять операции с ними может владелец счета – оператор платформы. Если выбранный проект не соберет необходимый объем средств, то Вы можете направить финансы в другой проект.

***ВАЖНО!*** Инвестор, принявший инвестиционное предложение, в течение пяти рабочих дней со дня его принятия, но не позднее дня прекращения действия инвестиционного предложения вправе отказаться от заключения договора инвестирования.

**Шаг 4.** **Возврат инвестиций**

Погашение долга инвестору осуществляется заёмщиком через номинальный счёт платформы.

***ВАЖНО!*** Полученные средства от инвестиций на инвестиционных платформах признаются доходом, а, значит, физическим лицам нужно заплатить НДФЛ, а предприятиям и индивидуальным предпринимателям – налог в соответствии с применяемой системой налогообложения.

V.ПРЕИМУЩЕСТВА КРАУДФИНАНСИРОВАНИЯ

Краудфинансирование как способ привлечения средств обладает **преимуществами** по сравнению с услугами традиционных финансовых посредников:

1. **Доступность на разных стадиях развития бизнеса**

Изначально краудфинансирование было наиболее востребовано на этапах становления бизнеса, но сейчас данный инструмент все чаще используется на стадиях развития и зрелости компании.

1. **Скорость рассмотрения заявки**

От нескольких часов до нескольких дней. Срок зависит от рейтинга заемщика, ставки, срока и целей привлечения средств.

1. **Небольшой пакет документов**

Для оценки проекта инвестиционные платформы запрашивают гораздо меньший объем документов, чем традиционные финансовые организации.

1. **Отсутствие обязательных залогов**

На некоторых платформах предусмотрена возможность предоставления имущественного залога, но это не является обязательным. При этом обычно требуется поручительство владельцев бизнеса.

1. **Дистанционное взаимодействие с участниками**

Вся процедура получения финансирования и осуществления инвестирования (от регистрации на платформе до совершения финансовых операций) происходит в дистанционном режиме. Онлайн формат стирает географические ограничения.

1. **Гибкость и прозрачность**

Заемщики самостоятельно определяют срок и сумму займа, могут влиять на ставку (чем выше исполнительская дисциплина, тем выше рейтинг и выгоднее условия каждый последующий раз). Количество собранных денег можно увидеть в режиме реального времени на странице проекта.

VI. МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ

**Поддержка:** компенсация части расходов на привлечение денежных средств на инвестиционной платформе (комиссия платформы) – не более 5% от объема финансирования и не более 500 тыс. рублей в рамках одного инвестиционного договора

**Для кого:** субъекты МСП, соответствующие требованиям постановления Правительства Российской Федерации № 1898 от 27.12.2019.

**Как получить:** через [оператора инвестиционной платформы, который заключил соглашение](https://www.economy.gov.ru/material/news/zavershen_otbor_kraudinvestingovyh_platform_v_ramkah_nacproekta_msp.html) с Минэкономразвития России на получение субсидии.

Подробнее в [постановлении Правительства Российской Федерации № 1898](https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/73264831/)

Мера поддержки доступна до 2024 года. В пилотном 2021 году на реализацию программы выделено 20 млн рублей.

Контактный телефон для получения консультации Минэкономразвития России: + 7 (495) 870-29-21 доб. 10550, 18993

VII. ДОКУМЕНТЫ

1. [Федеральный закон от 02.08.2019 № 259-ФЗ «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»](https://base.garant.ru/72362156/)
2. [Постановление Правительства Российской Федерации от 27.12.2019 № 1898 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям в целях компенсации части затрат на обеспечение доступа к платформе для коллективного инвестирования»](https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/73264831/)

**Технические требования и рекомендации к размещению информации:**

1. Размещение видео о краудфинансировании в начале (сверху) информационного центра. Ссылка на видео: <https://disk.yandex.ru/i/ukgsb-N53q6T_w>, ссылка на источник видео – канал Ассоциации развития финансовой грамотности (<https://www.youtube.com/watch?app=desktop&v=CfmkZrh0Pe4&feature=youtu.be>);
2. Наличие счетчика посещения страниц;
3. Наличие счетчика скачивания материалов;
4. Использование раскрывающихся блоков по заголовкам (аналогично тому, как организовано в информационном центре по облигациям).